

**Chi nhánh Công ty TNHH Dầu
Thực Vật Cái Lân tại Hiệp
Phước, TP. HCM**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: CLF-MKT/190930/171

TP. HCM, ngày 30 tháng 09 năm 2019

Vv: Thông báo khuyến mại cho chương trình có số tham
chiếu: MIX/190930/300

THÔNG BÁO THỰC HIỆN KHUYẾN MẠI

Kính gửi: **SỞ CÔNG THƯƠNG TỈNH SÓC TRĂNG**

Tên thương nhân: **Chi Nhánh Công ty TNHH Dầu Thực Vật Cái Lân tại Hiệp Phước,
TP. Hồ Chí Minh (Nhà sản xuất).**

Địa chỉ: Lô C21, KCN Hiệp Phước, Xã Hiệp Phước, Huyện Nhà Bè, TP. HCM

Điện thoại: (028)37818806 Fax: (028)37818802

Mã số thuế: 5700101362008

Số Tài khoản: 0308000003178 tại Ngân hàng: VID Public, Chi nhánh TP. HCM

Người liên hệ: Ông Đỗ Khắc Duy Điện thoại: (028) 37818806

Căn cứ Luật thương mại, Nghị định số 81/2018/NĐ-CP ngày 22 tháng 5 năm 2018 của Chính phủ quy định chi Tiết Luật thương mại về hoạt động xúc tiến thương mại, Chi nhánh Công ty TNHH Dầu Thực Vật Cái Lân tại Hiệp Phước, TP. HCM (Chi Nhánh) thông báo chương trình khuyến mại được thực hiện thông qua Đại lý bán hàng đúng giá hưởng hoa hồng của Công ty (sau đây gọi tắt là Đại Lý) và Nhà Phân Phối của Đại Lý như được đề cập chi tiết tại Mục 11 của Thông báo này như sau:

1. Tên chương trình khuyến mại: Chương trình khuyến mại kèm hàng bán
2. Địa bàn (phạm vi) khuyến mại: TỈNH SÓC TRĂNG.
3. Hình thức khuyến mại: Tặng hàng hóa cho khách hàng không thu tiền kèm theo việc mua bán hàng hóa
4. Thời gian khuyến mại: Từ ngày 14/10/2019 tới hết ngày 31/10/2019.
- * Chương trình có thể kết thúc sớm hơn nếu đã khuyến mại hết các khuyến mại được phân bổ.
5. Hàng hoá, dịch vụ khuyến mại: Dầu ăn thượng hạng nhãn hiệu Neptune Gold, Dầu ăn hiệu Simply
6. Hàng hoá, dịch vụ dùng để khuyến mại: gói Thực Phẩm BỔ Sung Hạt Nêm 4 trong 1 - Vị Heo 150g, gói Thực Phẩm BỔ Sung Hạt Nêm 4 trong 1 - Vị Heo 350g
7. Khách hàng của chương trình khuyến mại (đối tượng được hưởng khuyến mại): khách hàng mua sản phẩm có khuyến mại từ Nhà Phân Phối của Đại Lý tại tỉnh Sóc Trăng.
8. Cơ cấu giải thưởng (nội dung giải thưởng, giá trị giải thưởng, số lượng giải thưởng):
9. Tổng giá trị hàng hoá, dịch vụ dùng để khuyến mại:



- Tổng giá trị khuyến mại ước tính của tổng chương trình này khoảng 4.858.962.400 đồng theo doanh số bán hàng ước tính (Tổng giá trị khuyến mại ước tính của chương trình tại tỉnh Sóc Trăng khoảng 45.183.200 đồng). Tổng giá trị hàng khuyến mại thực tế sẽ phụ thuộc vào doanh số bán hàng thực tế trong thời gian thực hiện chương trình này.

10. Nội dung chi tiết của chương trình khuyến mại:

- Mua 01 chai dầu ăn thượng hạng nhãn hiệu Neptune Gold (kích cỡ 2L) hoặc 01 chai dầu ăn hiệu Simply (kích cỡ 2L) sẽ được khuyến mại 01 gói Thực Phẩm Bỏ Sung Hạt Nêm 4 trong 1 - Vị Heo 150g (tương đương mua 01 thùng dầu ăn thượng hạng nhãn hiệu Neptune Gold (kích cỡ 2L) hoặc 01 thùng dầu ăn hiệu Simply (kích cỡ 2L) sẽ được khuyến mại 06 gói Thực Phẩm Bỏ Sung Hạt Nêm 4 trong 1 - Vị Heo 150g)

- Mua 01 chai dầu ăn thượng hạng nhãn hiệu Neptune Gold (kích cỡ 5L) hoặc 01 chai dầu ăn hiệu Simply (kích cỡ 5L) sẽ được khuyến mại 01 gói Thực Phẩm Bỏ Sung Hạt Nêm 4 trong 1 - Vị Heo 350g (tương đương mua 01 thùng dầu ăn thượng hạng nhãn hiệu Neptune Gold (kích cỡ 5L) hoặc 01 thùng dầu ăn hiệu Simply (kích cỡ 5L) sẽ được khuyến mại 04 gói Thực Phẩm Bỏ Sung Hạt Nêm 4 trong 1 - Vị Heo 350g)

- Thay mặt Nhà Sản Xuất và Đại Lý, Nhà Phân phối thực hiện trả hàng khuyến mại trực tiếp luôn cho Khách hàng khi tham gia chương trình khuyến mại này (đối tượng được hưởng khuyến mại). Nhà Sản Xuất sẽ tiến hành thanh toán lại cho Nhà Phân Phối sau khi kết thúc chương trình khuyến mại theo số lượng hàng khuyến mại thực tế đã trả cho Khách hàng thông qua Đại Lý

11. Tên của các thương nhân cùng thực hiện, nội dung tham gia cụ thể và trách nhiệm cụ thể của từng thương nhân tham gia thực hiện trong chương trình:

i. Công ty TNHH Wilmar Marketing (Đại Lý): là bên đề xuất chương trình khuyến mại cho Chi Nhánh để triển khai thực hiện thông qua Nhà Phân Phối. Đại Lý là đơn vị trung gian thay mặt Chi Nhánh để thực hiện các công việc sau:

- Điều phối, hướng dẫn, giám sát và quản lý việc triển khai thực hiện chương trình khuyến mại đến khách hàng của Nhà Phân Phối;
- Chuyển chi phí khuyến mại để thực hiện chương trình (do Chi Nhánh chi trả) cho Nhà Phân Phối sau khi có kết quả tổng kết thực hiện chương trình.

ii. Nhà Phân Phối của Đại Lý tại tỉnh Sóc Trăng: chịu trách nhiệm thay Chi Nhánh/ Đại Lý triển khai thực hiện chương trình khuyến mại đến khách hàng theo đúng cơ cấu chương trình khuyến mại đã được Chi Nhánh thông báo đến Sở Công thương.

GHI CHÚ:

Chi nhánh Công ty TNHH Dầu Thực Vật Cái Lân tại Hiệp Phước, TP. HCM cam kết thực hiện đúng và hoàn toàn chịu trách nhiệm về chương trình khuyến mại trên theo các qui định của pháp luật hiện hành.

Đại diện theo pháp luật của thương nhân



**Phạm Thị Kiều Diễm
Phó Phòng Dịch Vụ Khách Hàng**

